

Industrieel Pascal Bérend investeert 3 miljoen euro in Edebex

Wanneer een industrieel, uitgegroeid tot business angel, dermate veel tijd en geld investeert in een van de meest veelbelovende start-ups van het land, mogen we ons terecht aan een heus succesverhaal verwachten.

Internationalisering, rekrutering, technologische ontwikkeling en de vorming van nieuwe samenwerkingsverbanden. Het staat allemaal op de agenda van de Brusselse kmo, met als doel de ongeziene groei van zijn platform voor de online verkoop van openstaande facturen te versterken.

Brussel, 18 juni 2015 – Edebex werd nauwelijks twee jaar geleden opgericht door vier ervaren ondernemers en kent sinds zijn officiële lancering in september 2014 een ongebreideld succes. Met een team van al meer dan 15 mensen en met een gemiddelde van twee miljoen euro maandelijks verhandeld volume, doet dit jonge bedrijf het beter dan eender welke start-up.

"We beantwoorden op een zeer pragmatische manier aan een bestaande behoefte op de markt", verduidelijkt David Van der Looven, medeoprichter en COO van Edebex. *"Ons uitgangspunt is eenvoudig: 70% van de Belgische kmo's lijdt aan liquiditeitsproblemen ten gevolge van de laattijdige betaling van hun openstaande facturen. Dat terwijl er meer dan 240 miljard euro werkloos is op de rekeningen van de andere bedrijven. Wij bieden aan de ene partij een oplossing voor hun cash-problematiek en aan de andere partij een van de hoogst renderende investeringen van het moment. Dit blijkt de magische formule voor onze groei."*

Veel meer dan de klassieke factoring biedt Edebex voor beide partijen een perfecte oplossing op maat in alle veiligheid.

"Vanaf het begin geloofde ik ten volle in dit managementteam dat geen jaren talmt om een reputatie te vestigen en te gaan voor concrete resultaten", vertelt Pascal Bérend, voormalig industrieel die na de verkoop van zijn onderneming nu volop investeert in meerdere Belgische start-ups. *"Mijn initiële investering bleek onmiddellijk een schot in de roos en het is nu met nog meer zekerheid en optimisme dat ik dit beloftevolle team opnieuw de ondersteuning wil geven, nodig om hun verdere ambities te realiseren."*

Het initiële businessplan van Edebex kreeg een herziening in de hoogte gezien het bedrijf continu de voorziene targets ervan oversteeg. Daarom bereidt het management een ambitieuze strategie voor die ernaar streeft het team verder te versterken, de ergonomie van het marktplatform voortdurend te verbeteren en allianties met andere spelers uit de sector en verscheidene professionele organisaties te ontwikkelen. Last but not least zal de promotie

van Edebex' oplossing bij kmo's en investeerders, alsook de administratieve, juridische en logistieke voorbereiding van een internationale ontplooiing, in de komende maanden een groot deel van haar energie vergen.

"Veel meer dan louter het financiële aspect betekent de hernieuwde kapitaalsdeelname van Pascal – een gedreven ondernemer sinds jaar en dag – een belangrijke blijk van vertrouwen in onze activiteit, wat al onze medewerkers enorm motiveert", besluit Xavier Corman, medeoprichter en CEO van Edebex.

Over Edebex:

Het bedrijf Edebex dat door 4 ervaren ondernemers werd opgericht in januari 2013, is een online marktplaats waarvan de bètaversie gelanceerd werd in september 2013. Dankzij dit unieke uitwisselingsplatform kunnen kmo's hun schuldvorderingen binnen de 72 uur verkopen, met voor de beleggers een hoog rendement en kapitaalsgarantie.

In nauwelijks een paar maanden tijd werd bijna 5 miljoen euro uitgewisseld via Edebex. Dit toont duidelijk de belangstelling voor een systeem met een hoge toegevoegde waarde voor onze huidige economie, waar kmo's moeilijk aan financiering geraken en cashrijke ondernemingen geconfronteerd worden met zeer lage rendementen op hun liquiditeiten.

www.edebex.com

Voor meer informatie neem contact op met:

Vincent Morrens VADMECOM bvba Vuurkruisenlaan 173 1020 Brussel T: +32 2 269 50 21 M: +32 475 93 25 16 vm@vadecom.be www.vadecom.be	David Van der Looven Edebex co-Founder/Chief Operational Officer Wittepatersstraat 4 1040 Brussel M: +32 486 71 60 27 david@edebex.com www.edebex.com
---	---