

Brussel zet in op innovatiekracht van Edebex

Innoviris, het Brussels instituut ter bevordering van wetenschappelijk onderzoek en innovatie in de hoofdstedelijke regio, ondersteunt [Edebex](#) als beloftevolle vernieuwende onderneming voor 2015. Deze erkenning vertaalt zich meer concreet in de toebedeling van meer dan 240.000 euro aan subsidies om de verdere groei van deze booming start-up, gespecialiseerd in de online verkoop van facturen, te faciliteren en aldus bijkomende werkgelegenheid te creëren.

Edebex sloot het jaar in absolute stijl af: het objectief uit het businessplan werd glansrijk overschreden, tal van kmo's konden dankzij de ingenieuze oplossing van Edebex het hoofd boven water houden en investeerders kregen een recordrendement van meer dan 9% op jaarbasis voorgeschoteld.

Brussel, 12 februari 2015 – Wars van het economisch barre klimaat heeft Edebex, de Belgische online marktplaats voor schuldvorderingen, gedurende zijn 2-jarig bestaan reeds een indrukwekkend parcours afgelegd: in december werd via zijn unieke uitwisselingsplatform voor meer dan 1 miljoen euro aan transacties verhandeld en de doelstellingen in het businessplan voor 2014 werden met verve (123%) behaald. De steile groeicurve van Edebex is ook Innoviris niet ontgaan, getuige hun recente beslissing om het bedrijf financieel te ondersteunen en zo de technologische ontwikkeling in het Brussels Hoofdstedelijk Gewest te stimuleren.

“Via onze actie ‘Shape’ financiert Innoviris experimentele ontwikkelingsprojecten. Vroeger gebeurde dit via een tweejaarlijkse projectoproep, maar nu kunnen bedrijven op elk moment van het jaar een projectvoorstel indienen”, vertelt Katrien Mondt, directeur-generaal van Innoviris. “Een wetenschappelijke adviseur evalueert het projectvoorstel, rekening houdende met onder andere de gunstige impact op de economie en de tewerkstelling binnen het Brussels Hoofdstedelijk Gewest. Het sterke R&D-potentieel dat Brussel rijk is – en waar ook Edebex blijk van geeft – verdient de nodige ondersteuning, aangezien het de vitaliteit van het economisch en sociaal weefsel van onze hoofdstad schraagt.”

Succesformule voor zowel kmo's als investeerders

De ongeziene meerwaarde van Edebex schuilt in zijn ergonomisch, performant en flexibel systeem dat toelaat om openstaande facturen online te verkopen in een gemiddelde tijdspanne van 4 uur. Enerzijds kunnen kmo's op deze manier eenvoudig, snel en goedkoop hun cashflow en bijgevolg hun bedrijfsbeheer optimaliseren. Anderzijds stelt het bedrijven met veel beschikbare liquiditeiten in staat om in alle veiligheid te investeren aan een rendement van meer dan 9%, wat beduidend hoger is dan hetgeen de reguliere markt aanbiedt en goed is voor één van de hoogste rentes in België en bij uitbreiding Europa.

“Het afgelegde traject sinds de oprichting van Edebex heeft onze aanvankelijke verwachtingen ruimschoots overtroffen. Eind vorig jaar verwerkten we met succes ruim 100 facturen per maand”, aldus Xavier Corman, CEO van Edebex. “Nu zullen we ons vooral concentreren op het bestendigen van deze snelle groei en onze leidende marktpositie verstevigen. De komende drie maanden staan dus vooral in het teken van de versterking van ons team en de stabilisatie van onze interne processen. Via een intensieve rekruteringsfase – bij zowel de sales als de backoffice – zullen we nieuw talent aantrekken en mede dankzij de extra financiële steun van het Brussels gewest zullen we blijven investeren in de verdere ontwikkeling van onze services. Met een R&D-budget van minstens 500.000 euro voor 2015, willen we een optimale dienstverlening blijven garanderen en bewijzen dat we de loyaliteit van onze klanten meer dan waard zijn.”

Over Edebex:

Het bedrijf Edebex dat door 4 ervaren ondernemers werd opgericht in januari 2013, is een online marktplaats waarvan de bètaversie gelanceerd werd in september 2013. Dankzij dit unieke uitwisselingsplatform kunnen kmo's hun schuldvorderingen binnen de 72 uur verkopen, met voor de beleggers een hoog rendement en kapitaalsgarantie.

In nauwelijks een paar maanden tijd werd bijna 5 miljoen euro uitgewisseld via Edebex. Dit toont duidelijk de belangstelling voor een systeem met een hoge toegevoegde waarde voor onze huidige economie, waar kmo's moeilijk aan financiering geraken en cashrijke ondernemingen geconfronteerd worden met zeer lage rendementen op hun liquiditeiten.

www.edebex.com

Voor meer informatie neem contact op met:

<p>Vincent Morrens VADEMECOM bvba Vuurkruisenlaan 173 1020 Brussel T: +32 2 269 50 21 M: +32 475 93 25 16 vm@vadecom.be www.vadecom.be</p>	<p>David Van der Looven Edebex co-Founder/COO Wittepatersstraat 4 1040 Brussel M: +32 486 71 60 27 david@edebex.com www.edebex.com</p>
--	---