

## Dit persbericht niet afdrukken!

*Sage vervolmaakt het digitale beheer van kmo's en dekt voortaan het volledige spectrum: van de digitalisering van facturen tot het opnieuw afdrukken ervan, van e-invoicing tot cloud computing.*

*Deze ultieme fase is de laatste stap in de voltooiing van een even unieke als volledige oplossing op de markt!*

**Brussel, 24 september 2013** – Met de lancering van Sage DigiDesk, de gloednieuwe oplossing voor elektronisch beheer, biedt Sage een unieke oplossing aan voor de intelligente verwerking van inkomende en uitgaande documenten. Sage DigiDesk is zowel bestemd voor Belgische en Luxemburgse kmo's die met boekhoudprogramma's en software voor commercieel beheer werken, als voor bedrijven die hun financieel beheer uitbesteden.

Facturen, herinneringen, rekeninguittreksels, loonfiches... de oplossing behandelt alles met OCR-technologie (Optical Character Recognition) die de gegevens scant, identificeert en beheert, en tegelijk een goedkeuringsproces en een proces voor geautomatiseerde interne verwerking implementeert.

*“Voortaan kunnen ook kmo's maximaal profiteren van de aanzienlijke voordelen van digitalisering, zoals eenvoudige klassering, snellere opzoeking en behandeling, gemakkelijker delen en een aanzienlijke vermindering van administratiekosten”, zegt Philippe Tailleur, CEO van Sage Belux. “De behandeling van een ontvangen factuur kost immers gemiddeld 13,80€ voor een papieren factuur en slechts 4€ voor een digitaal document, terwijl de winst voor een uitgaande factuur ongeveer 5€ bedraagt. Als je weet dat er in België elk jaar 1 miljard facturen worden uitgewisseld, dan betekent dit een gigantisch besparingspotentieel!”*

Om optimaal te voldoen aan de behoeften van bedrijven die geen elektronische facturen willen, zet Sage DigiDesk de uitgaande documenten zelfs opnieuw om naar papier en om het zijn klanten gemakkelijk te maken, heeft de Groep een systeem voor automatische aangetekende verzending met de post in de oplossing geïntegreerd. Sage eFiduciary consolideert op zijn beurt deze innovatie door uitwisseling op afstand mogelijk te maken en de gedigitaliseerde gegevens op een volledig transparante manier en in real time met de accountant uit te wisselen. Deze uitwisseling van documenten in real time optimaliseert ook de relatie tussen de boekhoudkantoren en hun klanten.

Door deze meer gestructureerde en vereenvoudigde samenwerking zal de rol van de accountant verder evolueren, want hij moet minder onproductieve tijd besteden aan het invoeren van gegevens en kan zijn klant een hoogwaardige dienstverlening aanbieden door hem te adviseren op het vlak van boekhouding en fiscaliteit. Als eerste speler die een uitwisselingsplatform biedt waarmee de klanten van Sage in heel Europa onderling kunnen communiceren, bevestigt de Groep zijn marktleiderschap inzake digitalisering en geeft het zo het startsein voor diensten van de tweede generatie in dit domein.

*“We blijven erg pragmatisch in onze benadering van innovatie en we willen zeker niet alles virtualiseren”, besluit Philippe Tailleur. “Veel bedrijven kunnen of willen de grote stap niet zetten, vaak om heel aanvaardbare redenen. Ons netwerk van integrators begeleidt hen bij elke stap in hun evolutie door de modules van onze oplossingen te activeren die het meest aangepast zijn aan hun ‘reële virtualisatiebehoeften’”.*

**Over Sage**

Sage Group is de partner van ondernemingen op het vlak van bedrijfsbeheer. Om meer dan 6 miljoen klanten in de wereld een feilloos beheer te garanderen, doet Sage een beroep op de expertise van 12.300 medewerkers, op een netwerk van 28.000 partners en op meer dan 40.000 boekhoudexperts (of fiduciaires) die de Sage-producten aanbevelen. Sage begeleidt klanten bij hun groei dankzij constante investeringen in R&D - die het bedrijf toelaten om te anticiperen op de wettelijke, fiscale en technologische evoluties - en garandeert het hoogst mogelijke diensten- en ondersteuningsniveau. De wereldwijde omzet van Sage bedroeg 1.534 miljoen euro in 2011.

Sage heeft in België en Luxemburg reeds meer dan 33.000 actieve klanten, waaronder ongeveer 3.000 fiduciaires, die vertrouwen op haar oplossingen voor boekhouding en commercieel beheer\*. Met de steun van een netwerk van meer dan 150 actieve partners, verspreid over België en Luxemburg, biedt Sage beheers- en CRM-oplossingen voor grote en kleine ondernemingen.

*Nvdr: \* Deze globale cijfers omvatten de producten "Sage BOB", "Sage 100", "DBFACT" en "Ciel via Acordata".*

**Voor meer informatie kunt u contact opnemen met:**

<p>VADEMECOM Marc Henri De Bruyne Founding Consultant Av des croix du feu 173 B-1020 Bruxelles T : 32.(0)2.269.50.21 <a href="mailto:mh@vadecom.be">mh@vadecom.be</a> <a href="http://www.vadecom.be">www.vadecom.be</a></p>	<p>Sage Gilberte Vereeken Marketing Director Noordkustlaan 16A B-1702 Groot-Bijgaarden T: 32.(0)2.721.18.30 F: 32.(02).721.93.96 <a href="mailto:marketing@sage.be">marketing@sage.be</a> <a href="http://www.sage.be">www.sage.be</a></p>
--	--