

## Meer liquiditeiten en dus sterkere bedrijven!

*Dankzij zijn uniek online marktplatform voor de verkoop van facturen, biedt het Belgische Edebex aan kmo's de mogelijkheid om voortaan snel, gemakkelijk en goedkoop hun werkingskapitaal te verhogen.*

*Dit ingenieuze systeem is uiterst rendabel voor investeerders en garandeert transacties in een recordtijd. Het is evenwel fundamenteel verschillend van het klassieke factoringssysteem.*

*De bètaversie van de website, uniek in Europa, leverde reeds een onverhoopt succes op. In slechts enkele maanden tijd werd voor meer dan 2,5 miljoen euro aan facturen uitgewisseld, en dit met een gemiddelde tijdsduur van 4 uur per transactie.*

**Brussel, 16 september 2014** – Kmo-leiders moeten tegenwoordig steeds vaker het hoofd bieden aan enerzijds een groeiende druk van leveranciers die een onmiddellijke betaling van hun facturen eisen, anderzijds van hun klanten die belangrijke betalingen vaak uitstellen. Uit een studie van Graydon en de KU Leuven<sup>1</sup> over de perceptie van de voornaamste oorzaken voor een faillissement, blijkt dat tot 29% van de bankroeten in België te wijten zou zijn aan laattijdige betalingen. Bovendien toont de *European Payment Index 2013* (EPI)<sup>2</sup> aan dat in ons land het gemiddelde effectieve uitstel van betalingen 48 dagen bedraagt voor bedrijven, tegenover 34 voor particulieren. Daarom lanceert Edebex in België een ongezien, visionair platform met hoge toegevoegde waarde voor de verkoop en aankoop van facturen, wat de ene partij toelaat om te investeren in een veilig en rendabel product, en de andere om zijn cashflow te optimaliseren en een vlotter bedrijfsbeheer te garanderen.

De interface is geïnspireerd op een model dat reeds zijn meerwaarde bewezen heeft in de Angelsaksische landen. Het werd goedgekeurd door de FSMA en biedt nu ook voor het Europese vasteland een revolutionaire oplossing. De Belgische sterk groeiende start-up heeft ondertussen talrijke actoren op de markt weten te overtuigen van zijn nieuwe systeem met uitschakeling van de complexiteit van de kosten van het klassieke financiële systeem en via een directe relatie tussen de verkopers en kopers.

Edebex is veel meer dan louter een eenvoudig online uitwisselingsplatform: vooraleer een factuur online komt, verifieert het namelijk ook in realtime de solvabiliteit van elke debiteur en neemt het vervolgens contact op met de debiteur in kwestie om de werking van zijn marktplaats toe te lichten. Bijkomend doet de Belgische start-up de opvolging van de facturen, een belangrijk voordeel voor kmo's waar dit in de praktijk vaak onvoldoende gebeurt.

---

<sup>1</sup> [http://www.graydon.be/pictures/medialib/docs/Het\\_bedrijf\\_in\\_moeilijkheden\\_voorbij.zip](http://www.graydon.be/pictures/medialib/docs/Het_bedrijf_in_moeilijkheden_voorbij.zip)

<sup>2</sup> <http://www.intrum.com/be/pers-en-publicaties/>



Sinds september 2013 is het Edebex-platform online operationeel en biedt het de mogelijkheid om op een veilige manier kapitaal te investeren met een hoog rendement. Van zodra een investeerder een commerciële schuldvordering koopt, is hij immers ingedekt door Euler-Hermes, de internationale kredietverzekeraar, die – als de debiteur in gebreke blijft – een terugbetaling garandeert van 70 tot 90% van het verschuldigde bedrag, dit afhankelijk van de rating van de debiteur.

*“Ons initiatief maakt deel uit van de impulsen die de nationale economie opnieuw moeten aanzwengelen en innovatie moeten stimuleren”, zegt Xavier Corman, CEO van Edebex. “Door bedrijven – ongeacht hun omvang, levensduur of financiële balans – toegang te geven tot onmiddellijk beschikbare liquide middelen, geven we hen de kans om zich te voorzien van de nodige middelen om hun ambities waar te maken en om te investeren in hun ontwikkeling.”*

**Over Edebex:**

Het bedrijf Edebex werd opgericht in januari 2013 door 5 ervaren ondernemers en is een online marktplaats waarvan de bètaversie gelanceerd werd in september 2013. Dit uniek uitwisselingsplatform laat enerzijds kmo's toe om hun commerciële schuldvorderingen te verkopen in minder dan 72 uur, anderzijds biedt het investeerders een hoog rendement met een solvabiliteitsgarantie van de debiteur.

In nauwelijks enkele maanden tijd werd reeds 2,5 miljoen euro verhandeld via Edebex, wat de interesse in dergelijk systeem duidelijk bevestigt. Dit getuigt van een hoge toegevoegde waarde voor onze economie, doordat ondernemingen hierdoor de mogelijkheid krijgen om snel, eenvoudig en veilig hun thesaurie te optimaliseren.

[www.edebex.com](http://www.edebex.com)

**Contact:**

<p><b>Florence Burhin</b> <b>VADEMECOM bvba</b> <b>Account Manager</b> <b>Vuurkruisenlaan 173</b> <b>1020 Brussel</b> <b>T: + 32 2 269 50 21</b> <b>M: +32 498 85 48 82</b> <a href="mailto:fb@vadecom.be">fb@vadecom.be</a> <a href="http://www.vadecom.be">www.vadecom.be</a></p>	<p><b>David Van der Looven</b> <b>Edebex</b> <b>co-Founder / COO</b> <b>Witte Patersstraat 4</b> <b>1040 Brussel</b> <b>M: +32 486 716 027</b> <a href="mailto:david@edebex.com">david@edebex.com</a> <a href="http://www.edebex.com">www.edebex.com</a></p>
---	--